

**Schnell. Sicher. Erfolgreich.**

**HYTORC**

Die Marke HYTORC bietet seit über 50 Jahren Kunden aus der Industrie eine kompetente Beratungs- und Servicequalität, patentierte Produktkompetenz, zertifizierte Systemlösungen und innovative Ideen rund um das Thema Verschraubungstechnologie. Das langjährige Know-how aus den unterschiedlichsten Branchen und Anwendungen bildet hierbei die Basis für die lösungsorientierten Entwicklungen und Weiterentwicklungen der HYTORC Systeme und Services. Zahlreiche Patente und Zertifikate sprechen für ein Höchstmaß an Kompetenz und Qualität.

Zentrales Anliegen des hochmotivierten und wachsenden Teams von HYTORC in der Region DACH ist die Kenntnis der Anforderungen und Prozesse in den verschiedenen Branchen, z.B. Anlagen- und Maschinenbau, Energie, Chemie und Petrochemie, Schwerindustrie und Infrastruktur, sowie den Phasen des individuellen Lebenszyklus, um bestehenden und auch neuen Kunden einen effektiven Produktivitätsvorteil zu verschaffen.

**Zur weiteren Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort**

## **Vertriebsprofi für den Außendienst selbstständig oder angestellt (m/w)**

**Ziel ist, das HYTORC Produktportfolio exklusiv in den PLZ-Gebieten 68xxx; 69xxx, 70xxx, 71xxx, 74xxx, 75xxx und 76xxx zu etablieren und diese Vertriebsgebiete zeitnah erfolgreich auf- und auszubauen.**

### **Ihre Aufgaben:**

- Schnelle Einarbeitung in das HYTORC Produktportfolio (auf Basis von Schulungen)
- Konzeption, Planung und erfolgreiche Umsetzung von Vertriebsstrategien und -maßnahmen
- Professioneller Vertrieb von HYTORC Produkten in den angegebenen Vertriebsgebieten (exklusiv)
- Selbstständige Angebotserstellung und Vertragsabschluss beim Kunden über die von HYTORC genutzte CRM Software
- Betreuung bestehender Kundenkontakte und aktiver Ausbau des Kundenstammes
- Seriöse Beratung und Betreuung unserer Kunden bei Produktauswahl und technischer Anwendung
- Ausarbeitung geeigneter Produkt-, Dienstleistungs- und Schulungspakete

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Sehr gute Vertriebskenntnisse mit praktischer Verkaufserfahrung in der DACH Region
- Offene, freundliche Persönlichkeit mit hoher Affinität für selbständiges Arbeiten
- Sehr gute Kenntnisse von MS Office zur Vorbereitung und Erstellung von Schriftstücken und Präsentationen (auch vor Ort beim Kunden) und Erfahrung mit CRM Systemen
- Zielgerichtete, strukturierte Arbeitsweise
- PKW-Führerschein

### **Unser Angebot:**

- Attraktive, provisionsbezogene Vergütung
- Intensive Einarbeitung mit Produkt- und Dienstleistungsschulungen
- Technische Vertriebs- und Serviceunterstützung durch die HYTORC Zentrale
- Bereitstellung von Vorführ- und Präsentationsgeräten sowie Kommunikationsmaterial
- Vorhandener Kundenstamm
- Innovative Produkte mit Alleinstellungsmerkmalen

### **Ihre aussagekräftige Bewerbung richten Sie bitte an:**

#### **HYTORC Vertrieb Bayern/Baden Württemberg Nord**

Dirk Hitzelberger  
Daniel-Mauch-Str. 1a  
86497 Horgau  
d.hitzelberger@hytorc.de

**www.hytorc.de**